



**PLANTILLA SENCILLA
DE PLAN DE NEGOCIO
- PRÉSTAMOS DE
HASTA \$50.000**

Utiliza este formulario si solicitas un préstamo de hasta 50.000 dólares. Por favor, responde lo más claro posible. Las estimaciones están bien. Si no sabes una respuesta, escribe tu mejor presupuesto o apunta que necesitas ayuda.

Nombre(s) del prestatario(s)

Nombre comercial

Teléfono / correo electrónico

Ubicación del negocio

Tipo de solicitud

Nuevo negocio Negocio existente Compra de empresa Compra de un negocio

1. SOBRE EL NEGOCIO

Cuéntanos qué hace tu negocio en un lenguaje claro.

¿Qué vende tu negocio?

¿Cuándo empezó el negocio (o cuándo empezará)?

¿Qué problema resuelve el negocio?

¿Quién es el dueño del negocio?

Describe tu negocio en unas pocas frases.

PLANTILLA SENCILLA DE PLAN DE NEGOCIO

2. SOLICITUD DE PRÉSTAMO

Cuéntanos cuánto necesitas y para qué lo vas a usar.

Cantidad solicitada del préstamo

¿Cuánto dinero estás poniendo, si es que pones alguno?

Si es una compra, ¿cuál es el precio total de compra?

¿Para qué se utilizará el préstamo?

- Equipo
- Inventario
- Capital circulante
- Vehículo
- Reparaciones / mejoras
- Refinanciar deuda
- Compra de empresas
- Otros

Por favor, explique brevemente cómo se utilizarán los fondos del préstamo.

3. CLIENTES Y VENTAS

Hazlo sencillo. Queremos entender quién compra a ti y cómo ganas dinero.

¿Quiénes son tus principales clientes?

¿Dónde están ubicados tus clientes?

PLANTILLA SENCILLA DE PLAN DE NEGOCIO

¿Cómo te encuentran los clientes?

¿Qué cobras con más frecuencia?

Temporada alta / temporada baja

¿Por qué los clientes elegirán tu negocio en lugar de otra opción?

4. EXPERIENCIA Y OPERACIONES

Cuéntanos por qué estás dispuesto a dirigir este negocio.

Experiencia laboral relacionada con el propietario

Licencias o certificaciones, si las hay

Horario de oficina:

Número de empleados:

Proveedores o vendedores clave:

¿Quién te ayuda a gestionar el negocio y qué hacen?

PLANTILLA SENCILLA DE PLAN DE NEGOCIO

5. SIMPLE INSTANTÁNEA FINANCIERA

Los números redondos están bien. Utiliza estimaciones mensuales salvo que se indique lo contrario.

Ventas mensuales actuales (o ventas esperadas):

Gastos mensuales actuales de la empresa:

Salario mensual estimado del propietario:

Otros ingresos del hogar, si los hay:

Otros ingresos del hogar, si los hay:

¿Cómo pagará esta empresa el pago mensual del préstamo?

Si las ventas son inferiores a lo esperado, ¿cuál es tu plan B?

6. INFORMACIÓN ADICIONAL

Utiliza esta sección para cualquier otra cosa que nos ayude a entender tu petición.

Por favor, enumera cualquier nota importante, deudas existentes, activos importantes o contexto adicional.

Certificación de prestatarios

- Certifico que la información proporcionada es verdadera y completa según mi mejor conocimiento.
- Entiendo que First Southwest Community Fund puede solicitar documentos de respaldo.

Nombre(s) del prestatario

Fecha

Firma